

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

ANTON 安東

安東油田服務集團 Anton Oilfield Services Group

(於開曼群島註冊成立之有限公司)

(股份代號：3337)

公 告

二零一九年第一季度運營情況及 二零一九年第二季度展望

安東油田服務集團(「本公司」)，連同其附屬公司，合稱「本集團」)董事會(「董事會」)欣然公告二零一九年一月一日至三月三十一日之三個月(「本季度」)的運營情況及在手訂單。

二零一九年第一季度運營概述

本季度，全球油氣市場開發活動積極活躍，本集團國內及海外主要客戶大力推進油氣資源開發，上游資本開支進一步增加，對於油氣開發技術服務需求旺盛，為本集團帶來大規模的市場機會。面對大好的市場形勢，本集團主動調整經營理念，並堅定地執行以提升「淨資產回報率和自由現金流」為核心的高質量增長目標，對市場機會進行深入分析並有針對性地進行資源配置，著力爭取符合本集團經營理念的優質訂單。在項目執行上，隨著客戶對開發進度的高速推進，本集團國內及海外各市場作業量均實現強勁增長。

二零一九年第一季度訂單情況

集團於本季度的新增訂單約人民幣1,519.3百萬元，相較去年同期增長22.9%，其中，中國市場新增訂單約人民幣864.5百萬元，相較去年同期增長31.0%；伊拉克市場新增訂單約人民幣457.5百萬元，相較去年同期增長98.1%；其他海外市場新增訂單約人民幣197.3百萬元，相較去年同期減少42.8%。

中國市場，隨著西北新疆市場塔里木盆地、瑪湖等地區深井天然氣開發對於高技術含量的服務需求增長，本集團在該區域積極爭取，並憑藉技術優勢持續中標大型項目，如鑽井液，鑽井提速服務，檢測，鑽井工具和租賃以及連續油管拖動壓裂服務，為客戶在該區域的油氣資源高質、安全生產提供保障。新疆市場一季度新增訂單總量相比去年同期大幅增長127.3%，佔到本集團一季度中國市場新增訂單總量的57.9%，本集團在新疆高端市場的快速發展將有力提升本集團整體業務質量；西南市場，本集團在經營原則指導下，對訂單質量嚴格把控，繼續中標連續油管，頁岩氣壓裂等技術服務。此外，本集團與客戶達成戰略合作意向，為客戶解決設備不足以及產量提升的問題。季度內，本集團單項技術實力在中國市場進一步得到體現，連續油管服務項目在新疆、西南、鄂爾多斯等各區域投標中，均為第一名中標。

伊拉克市場，本集團油田管理項目協同效應顯現，油田管理服務規模實現約人民幣170.0百萬元增長。於成熟市場，哈法亞油田，本集團去年四季度投標的大型固井服務項目於本季度順利中標，訂單金額超過人民幣150.0百萬元；本集團亦積極拓展新市場，季度內，成功中標中國國有企業新客戶於東巴格達油田的服務項目，在該油田為新客戶提供定向鑽井服務，為本集團在該油田市場的進一步業務拓展打下了良好開端。

其他新興市場，本集團在嚴格的風險控制及項目現金流評估的基礎上，針對客戶進行資信評級，選擇性增加訂單。季度內，減少了經評估無法達到本集團現金流要求的市場項目投標，轉而重點爭取更為優質的市場訂單。從總量上來看，雖然一季度來自新興市場的新增訂單總量相比去年同期減少約147.7百萬元，但新增訂單主要來自非洲乍得市場大型國有企業的優質訂單，訂單質量有效改善。本集團將繼續重點關注及拓展來自新興市場的更多優質項目機會。

二零一九年第一季度作業情況

作業方面，本季度，本集團在國內和海外市場的作業量均增長強勁。中國市場，隨著國內油氣資源開發的快速推進，國內多個區域停止／減短冬休，項目快速執行。本集團在新疆，鄂爾多斯等市場各項目全面推進施工；西南市場，本集團針對頁岩氣項目鑽井難題及技術瓶頸，積極推進技術創新，提升鑽井效率，高效推進各項目執行。伊拉克市場，本集團於格拉芙、哈法亞油田等項目高質推進；於馬基努油田，本集團憑藉良好的作業管理質量，收到客戶專程致表揚信予以高度讚譽，信中對本集團馬基努團隊自接管油田以來，積極迎接困難，克服挑戰，高質完成客戶提出的所有指標予以高度肯定。其他海外市場，本集團暫停了部分區域經評估不能達到現金流要求的項目，於乍得市場的業務平穩運行，並依靠優秀的作業質量進一步提升服務份額。

本集團截止二零一九年三月三十一日，在手訂單約人民幣5,222.0百萬元。其中，中國市場在手訂單約人民幣1,659.2百萬元，佔集團在手訂單總量約31.8%，伊拉克市場在手訂單約人民幣3,198.4百萬元，佔集團在手訂單總量約61.2%，其他市場在手訂單約人民幣364.4百萬元，佔集團在手訂單總量7.0%。

備註：

- 在手訂單是管理層根據與客戶簽訂的合同和協議計算和判斷在既定的日期之後可以執行的工作量。在手訂單會受到合同的執行而減少，也會由於市場的意外變化導致管理層對在手訂單的調整。

二零一九年第一季度公司管理情況

本集團圍繞以提升「自由現金流與淨資產回報率」為核心的經營政策開展經營與作業管理，篩選優質訂單，訂單質量有效改善，資本開支得到嚴格控制。

人力資源方面，本季度，本集團持續加強人才國際化建設，提升國際化業務支持能力和國際化管理水平。加強員工對文化的理解與實踐，完善激勵與考核體系建設，發揚「艱苦奮鬥」的工作精神，在項目執行高速推進的同時，人員效率較去年同期顯著提升。

二零一九年第二季度運營展望

市場方面，國內，在西南區域頁岩氣項目市場，本集團將充分發揮本集團通過與國內民營合作夥伴「合作賦能」的平台效應，打造中國民營企業「鑽機聯盟」，在嚴控自有資金投資的情況下，幫助客戶解決油氣開發需求，同時進一步爭取高質量項目訂單。此外，本集團將進一步積極推進本集團的油藏地質與工程相結合的技術服務將在西南頁岩氣市場的應用，以更好的幫助客戶解決對於頁岩氣開發至關重要的效率問題，從地質工程角度提升資源開發效率，優化投入，提升產量。海外，本集團將進一步推進油田管理式服務的增長。

作業方面，本集團於國內及海外市場的各重點項目將會繼續高速執行；在保持高工作量的同時，本集團將繼續狠抓作業質量和安全，提高作業效率，保證項目實現良好的盈利水平及現金流水平。

人力資源方面，建立集團內部人才「榮譽體系」，激勵員工發揮艱苦奮鬥精神，共同為集團大發展努力拼搏。建立「全球化領導者」素質模型，提升員工國際化水平與管理能力。同時持續推行「阿米巴」考核激勵，提升人才效能。

財務管理方面，本集團將圍繞經營管理目標，持續嚴格管控資本開支，嚴格管理現金流。同時，致力進一步優化債務結構，改善流動性，爭取進一步的企業信用評級提升。

以上陳述乃根據本集團目前的運營及目前的市場狀況做出。有關陳述並非本集團表現的保證，而本集團的表現主要視乎市場及金融環境而定。

免責聲明

- 上述運營數據未經審核，乃根據本集團初步內部資料編製，鑒於合同簽訂、施工進度、客戶計劃等存在各種不確定性，上述季度運營數據與本集團的定期財務報告披露的信息可能存在差異，因此本公佈的季度運營數據僅作為階段性數據供參考。

- 上述季度運營數據並不構成亦不應被視作購買或出售本集團任何證券或金融產品的邀請或招攬。其並非亦非旨在提供任何投資服務或投資建議。投資者買賣本公司證券時務須謹慎行事，並避免不恰當地依賴該等數據。如有任何疑問，投資者應尋求專業人士或財務顧問的專業意見。

承董事會命
安東油田服務集團
主席
羅林

香港，二零一九年四月二十三日

於本公佈日期，本公司的執行董事為羅林先生、皮至峰先生及范永洪先生；非執行董事為 John William CHISHOLM 先生及獨立非執行董事為張永一先生、朱小平先生及拿督 WEE Yiau Hin。