

即時發佈

2019年3月24日

# ANTON 安東

安東油田服務集團  
Anton Oilfield Services Group  
(於開曼群島註冊成立之有限公司)  
(股份代號：3337)

## 安東石油公佈 2018 年全年業績 訂單、收入創歷史新高，權益持有人應佔利潤增長三倍 實現正的自由現金流，每股派息人民幣 0.01 元

(香港，2019年3月22日) 中國領先的獨立油氣田技術服務供應商安東油田服務集團(「安東石油」或「本集團」；香港聯交所股票代號：3337)欣然公佈集團截至二零一八年十二月三十一日止全年(「回顧期內」)的經審核簡明合併全年業績。

回顧期內，本集團之合併營業收入由二零一七年的人民幣 2,202.7 百萬元上升 33.3%至二零一八年的人民幣 2,935.9 百萬元。本公司權益持有人應佔利潤則由二零一七年的人民幣 54.5 百萬元上升 308.1%至二零一八年的人民幣 222.4 百萬元。每股基本盈利人民幣 0.0792 元，擬宣派截至二零一八年十二月三十一日止年度末期股息每股人民幣 0.01 元。

### 油氣行業強勁復蘇 訂單、收入均創歷史新高

二零一八年，全球油氣市場整體呈現強勁的復蘇勢頭。由於全球產能與需求的差距拉大，國家油公司和國際油公司都加大了新建產能的投入，油氣開發服務需求旺盛。

本集團繼續發揮核心優勢，在海外及國內重點市場積極爭取優質訂單。二零一八年，本集團新增訂單人民幣 4,055.2 百萬元，較二零一七年全年增長 53.1%，二零一八年末在手訂單為人民幣 4,350.3 百萬元，相較二零一七年末增長 24.0%，全年收入為人民幣 2,935.9 萬元，較二零一七年全年增長 33.3%，全年新增訂單總量，年末在手訂單總量及全年總收入均創下歷史新高。

### 高標準競爭成功接管伊拉克第三大油田，實現業務模式升級

業務模式上，本集團憑藉在伊拉克市場多年耕耘建立的高標準、國際化的管理體系與強大的綜合管理能力，成為唯一一家入圍競標的中國公司，與其他幾家大型國際油田服務公司展開全面角逐，並憑藉在伊拉克良好的油田運維管理經驗獲得較高技術評分，最終以綜合實力在激烈的項目競爭中勝出，成為伊拉克第三大油田管理方，實現“輕資產”，“一體化”業務模式升級。

### “現金流”為核心全面管控，「輕資產」經營模式 實現正的自由現金流

二零一八年全年，本集團以「現金流」為核心進行全面管控，經營活動現金流為淨流入人民幣 420.0 百萬元，較二零一七年同期多流入人民幣 224.4 百萬元。年內，雖整體業務量大幅上升，本集團仍繼續嚴格按照「輕資產」經營模式控制新增資本開支，非必要的投資通過租賃或調配合作夥伴

資源來解決。儘管全年使用的設備資源增加了 11 台，但全年資本開支支出僅為人民幣 99.2 百萬元，較二零一七年的人民幣 417.9 百萬元減少 76.3%。全年實現正的自由現金流。

## 展望

二零一九年，本集團的戰略目標是「**成為全球新興市場內領先的增產降本一體化技術服務公司**」。本集團將於 2019 年重點瞄準全球油氣開發新興市場，提供增產降本一體化技術服務，持續增加市場份額，並不斷提升業務質量，提高資產回報率，創造良好的自由現金流以實現健康的跨越式發展。

市場方面，於伊拉克市場，本集團將繼續在馬基努油田為客戶提供一體化管理服務，幫助客戶迅速擴大產能，同時發揮馬基努項目的帶動效應以爭取更多的項目機會。此外，本集團還將全力拓展在伊拉克的其他國際油公司客戶市場，並爭取「一體化總包」模式項目，實現伊拉克市場規模化的突破；在其他海外市場，維持中國獨立油公司客戶市場，同時重點開拓國際油公司市場。中國市場，本集團將抓住市場機遇，提供高端技術服務，幫助客戶快速提升產能。

產品、技術與服務能力方面，本集團將全力打造產品、技術及服務能力的業務平台，在油氣開發領域裡面為客戶提供全方位的，包括全過程產品、全套資源的一體化服務。戰略資源配套方面，本集團將繼續以增產降本一體化為核心，持續建設服務能力。技術方面，以技術合作和自主研發為主；常規設備資產方面，以對外合作和租賃為主，嚴控資本開支規模，以「輕資產」業務模式實現更高的淨資產回報率。財務方面，本集團將持續提升業務質量，以實現良好資產回報率及良好的自由現金流為目標開展各項工作，推動訂單、收入和利潤的增長。加強與商業銀行等金融機構的良好合作，以確保集團充足的流動性；同時，加強產融結合力度，深化與國家政策性金融機構的合作，在一帶一路倡議政策下，獲得其對本集團的資金支持、風險保障，在全球市場搶佔市場份額，實現良好的財務目標。

~ 完 ~

## 關於安東油田服務集團

安東油田服務集團（香港聯交所股票代號：3337）是中國領先的獨立一體化油田工程技術服務供應商。本集團的產品與服務覆蓋油氣資源開發及生產生命周期的全過程，包括一體化服務、鑽井服務、完井服務及采油服務，建立了中國企業優勢地區全球市場全覆蓋網絡，包含中國、中東、中亞非和美洲等 14 個國家，多方位為油公司解決油氣田增產、提速、降本及安全環保的難題。本集團的快速增長受惠於中國的資源優勢及海外市場的業務擴充，現已成為中國最佳的民營油田工程技術合作夥伴，全球最佳的中國合作夥伴。本集團的戰略目標是成為立足於中國的全球領先的油田技術服務公司。

本新聞稿由皓天財經集團有限公司代表安東油田服務集團發佈。

詳情垂詢：

皓天財經集團控股有限公司

歐陽嘉姝

電話：(852) 3970 2169

傳真：(852) 3102 0210

電郵：[summerouyangji@wsfg.hk](mailto:summerouyangji@wsfg.hk)