

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

ANTON 安東

安東油田服務集團 Anton Oilfield Services Group

(於開曼群島註冊成立之有限公司)
(股份代號：3337)

公 告

二零一八年第二季度運營情況及 第三季度展望

安東油田服務集團(「本公司」)，連同其附屬公司，合稱「本集團」)董事會(「董事會」)欣然公告二零一八年四月一日至六月三十日之三個月(「本季度」)的運營情況及在手訂單。

二零一八年第二季度運營概述

本季度，本集團新增訂單繼續保持強勁的增長勢頭。於伊拉克市場，本集團實現了新的業務模式突破，中標伊拉克南部儲量豐富的大型油田「一體化油田管理服務」項目。在該項目中，本集團替代了此前的國際大型油公司角色，以「總包商」的身份為客戶提供該油田的一體化綜合管理。這是本集團在多年致力推行的「輕資產」、「一體化總包運營服務模式」上的全新突破，亦是伊拉克政府在油田運營模式上的全新嘗試。本集團預計該服務模式將會在未來幾年為本集團帶來延伸的業務機會，在伊拉克市場也有較大的增長空間。在其他海外市場，本集團除在原有的埃塞俄比亞市場繼續獲得訂單增長外，在巴基斯坦也以輕資產的模式進入鑽井市場，並積極的拓展「一帶一路」全新市場項目機會。中國市場，各個區域的油氣開發活躍，新疆市場增長尤其快速，本集團繼續中標鑽井、連續油管、壓裂等服務。作業方面，本季度，本集團各市場繼續保持活躍的施工作業。中國市場積極推進頁岩氣項目施工；伊拉克市場，大型的鑽井總包項目、修完井項目及採油運維項目等施工作業持續穩

定，新中標的南部大型油田一體化管理項目已順利完成移交，自2018年7月1日起該油田將由本集團管理；其他海外市場，埃塞俄比亞泥漿、修井等作業項目進展順利，巴基斯坦管理的首部鑽機也正式啟動。上半年整體作業量較去年同期錄得較大增長，經營業績大幅改善。

本季度，強調現金流為核心的經營管理理念得到了全面貫徹，本集團在各個市場的業務均實現了良好的經營性現金流，且資本支出得到了很好的控制。儘管由於上個季度的季節性原因導致整個上半年還未能實現正的自由現金流，但是已經呈現出良好的趨勢。

二零一八年第二季度訂單情況

本集團於本季度的新增訂單約人民幣1,765.9百萬元，其中，中國市場新增訂單約人民幣310.5百萬元，伊拉克市場新增訂單約人民幣1,297.7百萬元，其他海外市場新增訂單約人民幣157.7百萬元。

中國市場，西南頁岩氣區域，本集團繼續中標定向鑽井、連續油管及壓裂等服務項目，金額共計約為人民幣82.14百萬元；新疆塔里木盆地，本集團持續中標鑽井工具租賃及技術服務、油套管技術及防腐、鑽井液服務等，金額共計約人民幣127.2百萬元。

伊拉克市場，中標伊拉克南部大型油田一體化管理服務項目，該項目為2+1模式(自服務正式啟動起，為期2年，視合同執行情況可選擇增加1年服務期)，每年服務費用約100.0百萬美元，本集團暫計2年固定期限訂單，約人民幣1,260.0百萬元。此外，本集團繼續中標國際油公司客戶連續油管項目，訂單金額約人民幣21.0百萬元。

其他海外市場，本集團在埃塞俄比亞、巴基斯坦等市場繼續中標定向鑽井、完井和鑽機管理等訂單，新增訂單金額共計約人民幣157.7百萬元；

本集團自二零一八年年初開始，全面執行本集團最新的「以現金流為核心」的管理要求，時刻關注訂單的現金流執行情況。本季度內，由於某些地方國有企業客戶、國有服務公司以及其他獨立油公司的付款條款擬發生改變，本集團經與客戶友好協

商，主動放棄該等項目。相應的，本集團調減了中國區域貴州、重慶等市場的在手訂單約人民幣213.8百萬元，哈薩克斯坦市場在手訂單約人民幣56.3百萬元。

本集團截止二零一八年六月三十日，在手訂單約人民幣5,062.5百萬元。其中，中國市場在手訂單約人民幣1,212.6百萬元，伊拉克市場在手訂單約人民幣3,654.2百萬元，其他市場在手訂單約人民幣195.7百萬元。

備註：

- 在手訂單是管理層根據與客戶簽訂的合同和協議計算和判斷在既定的日期之後可以執行的工作量。新增訂單是在本季度內新增加的在手訂單。在手訂單會受到合同的執行而減少，也會由於市場的意外變化導致管理層對在手訂單的調整。

二零一八年第二季度作業情況

作業方面，本季度，本集團各市場保持活躍的施工作業。中國市場，重點項目如西南頁岩氣鑽井總包、超長水平井等項目已啟動施工，鄂爾多斯區域鑽井、壓裂等工作量連續穩定；伊拉克市場，大型項目如鑽井總包項目、修完井項目及採油運維項目等穩定施工，新中標的南部大型油田項目交接前的籌備工作進展順利；其他海外市場，埃塞俄比亞泥漿、修井等作業項目進展順利，巴基斯坦鑽修井作業順利啟動。本集團持續保持作業過程中高質量的運營管理，保證各項目安全、高效施工。

二零一八年第二季度公司管理情況

有關回購Anton Oilfield Services DMCC（「DMCC」）股權的交易（詳述於本公司日期為2018年6月29日的通函），本公司已於2018年7月20日完成特別股東大會的召開，通過該會議，本集團購回40%DMCC股權的交易得到股東批准。（該股權本集團於2016年出售予香港惠華環球股份有限公司）。

人力資源方面，本集團繼續推進人才國際化。加強管理人員的國際化能力培訓。在伊拉克南部大型管理項目，原來的運營管理者，國際油公司按照交接計劃，為本集團在該項目新增的300多名人員提供了高標準的管理培訓，進一步提升了本集團在伊拉克的作業管理能力。

在現金流管理方面，本集團積極的推動了應收賬款回收，加快存貨消化，並獲得戰略供應商給予的賬期支持，經營性現金流狀況明顯好轉。針對新增的常規設備需求，本集團全部採用外包或者租賃的方式，有效的控制了資本支出。儘管由於上個季度的季節性原因，2018年度整個上半年未能實現正的自由現金流，但是較去年同期已經大幅改善，且已經呈現出良好的發展趨勢。

二零一八年第三季度運營展望

市場方面，本集團將繼續全面推動全球化發展，繼續爭取伊拉克市場國家油公司客戶和國際油公司客戶大型項目訂單機會，並積極開拓「一帶一路」沿線新市場，繼續推進「產融結合」進展，深化與國家政策性金融機構的合作，爭取儘快落實數個合作項目。在中國市場，繼續發揮本集團在天然氣及非常規項目的優勢，抓住西南地區頁岩氣市場機會，以及新疆塔里木盆地大規模新增產能的機會，爭取高質量項目訂單。

作業方面，本集團將狠抓作業質量和安全，提高作業效率，保證項目實現較好的盈利水平及現金流水平。重點項目上，本集團已於2018年7月1日完成伊拉克南部大型油田項目的正式接管，本集團將致力為客戶提供高質量的油田管理服務。

人才方面，本集團將繼續提升人員國際化管理水平以及海外業務的當地化水平。繼續優化管理，全面推行績效和激勵文化，充分發揮現有人員的效率，推進本集團國際化業務的快速發展。

本集團將致力於重建輕資產的商業模式，打造高效經營體系。本集團將致力於技術建設，拉動輕資產技術服務收入的增長；也將按照高效經營的要求，加快資產周轉，減少流動資金佔用；並將嚴控資本開支，將投資需要分包給行業內合作夥伴或從金融機構租賃，以降低固定資產投資需要。同時，也將積極與金融機構合作，在銷售、採購各個流程環節，進一步減少自有資金佔用，以全面提升資本回報率。

免責聲明

- 上述運營數據未經審核，乃根據本集團初步內部資料編製，鑒於合同簽訂、施工進度、客戶計劃等存在各種不確定性，上述季度運營數據與本集團的定期財務報告披露的信息可能存在差異，因此本公佈的季度運營數據僅作為階段性數據供參考。
- 上述季度運營數據並不構成亦不應被視作購買或出售本集團任何證券或金融產品的邀請或招攬。其並非亦非旨在提供任何投資服務或投資建議。投資者買賣本公司證券時務須謹慎行事，並避免不恰當地依賴該等數據。如有任何疑問，投資者應尋求專業人士或財務顧問的專業意見。

承董事會命
安東油田服務集團
主席
羅林

香港，二零一八年七月二十三日

於本公佈日期，本公司的執行董事為羅林先生、吳迪先生及皮至峰先生；非執行董事為 John William CHISHOLM 先生及獨立非執行董事為張永一先生、朱小平先生及拿督 WEE Yiau Hin。