

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

# ANTON 安東

## 安東油田服務集團 Anton Oilfield Services Group

(於開曼群島註冊成立之有限公司)  
(股份代號：3337)

### 公 告

#### 二零一七年第一季度運營情況及 二零一七年第二季度展望

安東油田服務集團(「本公司」)，連同其附屬公司，合稱「本集團」)董事會(「董事會」)欣然公告二零一七年一月一日至三月三十一日之三個月(「本季度」)的運營情況及在手訂單。

#### 二零一七年第一季度運營概述

本季度，市場回暖，客戶在上游勘探開發階段的投資大幅提升。訂單方面，國內，本集團新增鑽機服務、壓裂泵送服務、水平井分段壓裂服務，及泥漿服務等訂單；海外，本集團新增鑽井總包服務，採油運行管理服務，連續油管服務、定向井服務以及完井工具服務等訂單。作業方面，訂單啟動加快，設備使用率提升，本集團的在手訂單全面進入施工階段。國內市場，儘管受到一季度區域市場冬休的影響，但本集團通過提前準備，施工量較同期也大幅上升，連續油管產品線在西南地區成功實現中國頁岩氣區塊首次連續油管完井管柱先導性試驗井施工，鑽機服務產品線在

鄂爾多斯地區憑藉出色的施工安排，提前完成施工任務，施工效率領先同區域水平。伊拉克市場，項目全面進入施工階段，本集團的修完井大包項目成功完成5口井的施工，鑽機服務項目開始啟動。中亞非洲區，在巴基斯坦市場，壓裂總包項目順利完工。運營方面，本集團與洲際油氣股份有限公司的股權合作完成交割。

## 二零一七年第一季度訂單情況

本集團於本季度的新增訂單約人民幣1,002.5百萬元，其中，國內新增訂單約人民幣401.4百萬元，海外新增訂單約人民幣601.1百萬元。

國內，鄂爾多斯市場的年度服務訂單多點開花，獲得訂單包括鑽機年度服務訂單約人民幣50.0百萬元，連續油管年度服務訂單約人民幣35.0百萬元，壓裂泵送年度服務訂單約人民幣12.0百萬元，水平井分段壓裂年度服務訂單約人民幣23.0百萬元，一體化鑽井總包服務訂單約人民幣24.0百萬元；另外，在新疆中標油基泥漿年度服務訂單，在西南市場中標壓裂泵送服務訂單及煤層氣項目訂單。

海外，伊拉克市場獲得多個大型訂單，其中，修井服務訂單約人民幣113.0百萬元，採油運行維護服務訂單約人民幣85.0百萬元，連續油管服務訂單約人民幣66.0百萬元，泥漿服務訂單約人民幣45.0百萬元，定向井服務訂單約人民幣36.0百萬元。新興市場也獲得突破，在哈薩克斯坦市場中標戰略合作客戶的鑽井大包服務項目，金額約人民幣98.0百萬元。在美洲市場，本集團的完井工具銷售亦獲得增長，獲得銷售訂單約人民幣21.0百萬元。

本集團截止二零一七年三月三十一日，在手訂單約人民幣3,896.9百萬元。其中，國內在手訂單約人民幣956.6百萬元，海外在手訂單約人民幣2,940.3百萬元。

備註：

- 在手訂單是管理層根據與客戶簽訂的合同和協議計算和判斷在既定的日期之後可以執行的工作量。新增訂單是在本季度內新增加的在手訂單。在手訂單會受到合同的執行而減少，也會由於市場的意外變化導致管理層對在手訂單的調整。

## 二零一七年第一季度作業情況

作業方面，受市場回暖的影響，整體作業量較同期大幅上升。國內市場，儘管受到一季度區域市場冬休的影響，但本集團通過提前準備，施工量較同期也大幅上升，連續油管產品線在西南地區成功實現中國頁岩氣區塊首口連續油管完井管柱先導性試驗井施工，鑽機服務產品線在鄂爾多斯地區憑藉出色的施工安排，提前完成施工任務，施工效率領先同區域水平。伊拉克市場，項目全面進入施工階段，本集團的修完井大包項目成功完成5口井的施工，鑽機服務項目已開始鑽井。在哈薩克斯坦，新中標的鑽井總包項目已經開始施工，在巴基斯坦，壓裂總包項目順利完工。

## 二零一七年第一季度產業建設及公司管理情況

本季度，本集團繼續開展全面的對外合作，推進產品服務聯盟化發展，輕資產的提高一體化服務能力。通過與國內技術合作夥伴的合作，提高了油藏地質服務能力。在國內市場大力推廣戰略合作夥伴的化學增產技術。

資本運作方面，本集團與洲際油氣股份有限公司的股權合作完成交割，本集團募得資金約222.89百萬元港幣，補充了營運資金，同時也極大的提升了本集團與該客戶的合作關係。

## 二零一七年第二季度運營展望

市場已經復蘇，客戶增加資本開支將帶來新的項目機會。國內，保持穩健的市場策略，重點抓住優勢市場機會，西南頁岩氣市場受到產量目標提升的壓力，服務價格將會有所提升，服務工作量也將大幅增加。海外，我們將維持伊拉克市場的業務增速，繼續擴大與國際油公司的服務規模，同時關注「一帶一路」等油氣開發新興市場的機會，推進與戰略合作夥伴在哈薩克斯坦以及阿爾巴尼亞的市場機會。進一步挖掘埃塞俄比亞市場及巴基斯坦市場潛力，擴大與現有客戶的服務規模，爭取與當地新客戶的市場機會。

作業方面，國內項目會陸續全面啟動，海外項目將繼續增加工作量。國內，我們重點關注鑽機服務及壓裂服務的施工質量，做好項目精細化管理，提高項目盈利能力。伊拉克市場，重點項目如修完井大包項目，鑽機服務項目均已啟動，我們將狠抓施工質量和風險控制，保證項目穩定有序進行；哈薩克斯坦市場，重點關注鑽井總包項目及定向井服務項目的施工質量。

運營方面，本集團將繼續加大對外合作力度，通過合作及人才引進提高油藏地質服務能力。並且，推進伊拉克股權交易項目第二筆款項的交割。

### 免責聲明

- 上述運營數據未經審核，乃根據本集團初步內部資料編製，鑒於合同簽訂、施工進度、客戶計劃等存在各種不確定性，上述季度運營數據與本集團的定期財務報告披露的信息可能存在差異，因此本公佈的季度運營數據僅作為階段性數據供參考。

- 上述季度運營數據並不構成亦不應被視作購買或出售本集團任何證券或金融產品的邀請或招攬。其並非亦非旨在提供任何投資服務或投資建議。投資者買賣本公司證券時務須謹慎行事，並避免不恰當地依賴該等數據。如有任何疑問，投資者應尋求專業人士或財務顧問的專業意見。

承董事會命  
安東油田服務集團  
主席  
羅林

香港，二零一七年四月十七日

於本公佈日期，本公司的執行董事為羅林先生、吳迪先生及皮至峰先生；非執行董事為 John William CHISHOLM 先生及獨立非執行董事為張永一先生、朱小平先生及王明才先生。