

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

ANTON 安東

安東油田服務集團 Anton Oilfield Services Group

(於開曼群島註冊成立之有限公司)
(股份代號：3337)

公 告

二零一六年第四季度運營情況及 二零一七年第一季度展望

安東油田服務集團(「本公司」)，連同其附屬公司，合稱「本集團」)董事會(「董事會」)欣然公告二零一六年十月一日至十二月三十一日之三個月(「本季度」)的運營情況及在手訂單。

二零一六年第四季度運營概述

本季度，受到OPEC國家達成減產協議的提振，國際油價回升，行業回暖趨勢明顯。市場訂單方面，國內，本集團新增鑽機服務、定向井服務、水平井分段壓裂服務，及檢測服務訂單等；海外，本集團新增完井工具銷售，定向井服務及連續油管等訂單。作業方面，四季度出現施工高峰，本集團全面推進各項施工的高質量開展。國內市場，各區域作業量均有大幅增加，重點項目如期施工，貴州煤層氣一體化總包項目成功完成6口井的鑽井及完井施工；伊拉克市場，施工量穩步上升，重點項目壓裂服務項目成功完成第一口試驗井的壓裂，修完井大包項目已完成項目施工的前期準備，將於近期正式開展施工作業。中亞非洲區，在埃塞俄比亞市場，修井、環保及固井項目進入穩定施工階段，在巴基斯坦市場，壓裂總包項目順利完成

5口井的施工。運營方面，本集團重點加強對外合作，建立戰略同盟。技術合作方面，本季度，本集團與Flotek Industries, Inc公司簽訂戰略合作協議，獲其優勢專利化學增產技術在中國的獨家合作權，雙方將會共同大力推進此項化學增產技術在中國市場的應用。業務合作上，與華油惠博普科技股份有限公司及洲際油氣股份有限公司簽訂了戰略合作協議，同時進一步與雙方在股權層面合作，建立起油公司與油服公司的深度合作關係。

二零一六年第四季度訂單情況

本集團於本季度的新增訂單約人民幣334.9百萬元，其中，國內新增訂單約人民幣177.5百萬元，海外新增訂單約人民幣157.4百萬元。

國內，本集團優勢項目繼續獲得新增訂單。重點新增訂單包括修井服務項目、檢測項目、鑽機服務項目，以及旋轉地質導向服務項目。

海外，本集團繼續在在新興市場突破。在厄瓜多爾市場，在本集團的自主完井工具繼續獲得新增訂單。在伊拉克市場，本集團繼續保持良好的發展趨勢，獲得包括連續油管項目、油套管修復服務項目，以及採油運行服務項目在內的多個項目訂單。

國內市場，某一體化項目由於客戶調整商務條款導致項目風險增加，本集團選擇主動放棄；另有部分項目實際執行未達預期規模，本集團基於審慎原則，對在手訂單進行了重新評估及相應調整，對國內市場在手訂單調減共計人民幣217.2百萬元。海外市場，由於部分項目規模增加，管理層經過對原有合同的重新評估，對海外市場在手訂單調增共計人民幣55.0百萬元。本集團截止二零一六年十二月三十一日，在手訂單約人民幣3,158.2百萬元。其中，國內在手訂單約人民幣629.3百萬元，海外在手訂單約人民幣2,528.9百萬元。

備註：

- 在手訂單是管理層根據與客戶簽訂的合同和協議計算和判斷在既定的日期之後可以執行的工作量。新增訂單是在本季度內新增加的在手訂單。在手訂單會受到合同的執行而減少，也會由於市場的意外變化導致管理層對在手訂單的調整。

二零一六年第四季度作業情況

作業方面，本季度作業進入全年高峰期，整體作業量上升。國內市場，各區域作業量均有大幅增加，重點項目，貴州煤層氣一體化總包項目成功完成6口井的鑽井及完井施工，新疆一體化鑽井總包項目完成定向井施工及壓裂施工。伊拉克市場，整體施工量穩定上升，重點項目壓裂服務項目成功完成第一口試驗井的壓裂，修完井大包項目已完成所有項目的施工準備，將於近期正式開展施工。中亞非洲區，在埃塞俄比亞市場，修井、環保及固井項目進入穩定施工階段，在巴基斯坦市場，壓裂總包項目順利完成5口井的施工。

二零一六年第四季度產業建設及公司管理情況

本季度，本集團重點推動對外合作，加強新技術的引進及推廣。與Flotek Industries, Inc公司簽訂戰略合作協議，就其擁有的優勢化學增產技術在中國獨家合作。同時，該公司董事會主席兼CEO加入本集團董事會，出任非執行董事。雙方將就Flotek在美國市場成熟應用的專利增產技術在中國市場試用及推廣，並結合客戶的實際增產應用需求，全面開展其他技術的合作與創新。通過國際化的技術合作等輕資產模式，建設高效的增產技術和低成本的服務相結合的核心競爭力，將作為本集團的一項長期戰略舉措。

財務方面，本集團與上海浦東發展銀行股份有限公司北京分行簽訂一份戰略合作協議。浦發銀行北京分行將在常規業務、資產證券化、跨境結算、債券融資、股權交易等方面向本集團提供專業支持和融資便利，額度暫定為20億元人民幣，實際融資額度及雙方具體約定以經該行內部信貸審批同意後雙方所簽署的授信額度協議為準。

資本運作方面，本集團和華油惠博普科技股份有限公司及洲際油氣股份有限公司簽訂了戰略合作協議，建立起油公司與油服公司的深度合作關係。股權合作方面，本集團引入兩家戰略投資者，Trafalgar Trading Fund Inc.及洲際油氣股份有限公司。另外，華油惠博普科技股份有限公司也通過在公開市場購買本集團股票成為本集團戰略股東。

二零一七年第一季度運營展望

市場方面，抓住重點市場的復蘇機會。國內，保持穩健的市場策略，重點抓住優勢市場機會，加強化學增產技術及自主技術產品的推廣應用。海外，隨著油價的逐步回升，重點關注伊拉克市場的新增市場機會及「一帶一路」等新興市場機會。伊拉克市場，鞏固傳統優勢市場，積極拓展新市場和新客戶。中亞非洲區，重點推進哈薩克斯坦市場與洲際油氣股份有限公司的戰略合作項目。進一步挖掘埃塞俄比亞市場及巴基斯坦市場潛力。美洲區，繼續加大自主完井工具的推廣和銷售。

作業方面，市場復蘇，項目陸續啟動，加強項目施工管理以及重點項目的施工準備仍然是一季度的重點工作。國內，重點關注貴州煤層氣一體化項目的壓裂施工進展以及新疆修井服務項目的施工，重點做好新疆地區及鄂爾多斯地區冬休後項目的準備和啟動工作。伊拉克市場，重點關注壓裂項目試驗井的施工質量反饋，做好後續

施工準備，同時，修完井大包服務項目的啟動工作將是本集團核心重點，嚴格把控施工準備的各個環節，保證項目如期進行；中亞非洲區，加強管理，保證埃塞俄比亞及巴基斯坦項目穩定施工。

運營方面，本集團將繼續加大對外合作力度，加強新技術的推廣應用。

免責聲明

- 上述運營數據未經審核，乃根據本集團初步內部資料編製，鑒於合同簽訂、施工進度、客戶計劃等存在各種不確定性，上述季度運營數據與本集團的定期財務報告披露的信息可能存在差異，因此本公佈的季度運營數據僅作為階段性數據供參考。
- 上述季度運營數據並不構成亦不應被視作購買或出售本集團任何證券或金融產品的邀請或招攬。其並非亦非旨在提供任何投資服務或投資建議。投資者買賣本公司證券時務須謹慎行事，並避免不恰當地依賴該等數據。如有任何疑問，投資者應尋求專業人士或財務顧問的專業意見。

承董事會命
安東油田服務集團
主席
羅林

香港，二零一七年一月十七日

於本公佈日期，本公司的執行董事為羅林先生、吳迪先生及皮至峰先生；非執行董事為 John William CHISHOLM 先生及獨立非執行董事為張永一先生、朱小平先生及王明才先生。