

# ANTON 安東

## 采油模块业务重大进展及 2015 年至 2017 年三年战略指引

香港，2014 年 11 月 3 日—中国领先的独立油气田技术服务供应商**安东油田服务集团**（“**安东石油**”或“**本集团**”；香港联交所股票代码：3337）欣然公布本集团采油模块业务建设的重大进展，并在此基础上公布本集团采油模块业务 2015 年至 2017 年三年（“未来三年”）战略指引。

于 2014 年 10 月 31 日，本集团收到客户通知，获得新疆南部地区三台修井机市场准入资质。本集团在人员设备已到位的情况下，经过客户的考察及综合评审获得资质，三台修井机预计将在近期相继进入施工作业。在此之前，本集团于 2014 年 5 月获得此市场第一台修井机的准入资质，截至本公告日止，本集团在此市场获得准入资质的修井机总数已达四台。获得以上市场准入资质意味着本集团获得在当地的长期的修井作业服务。同时，于 10 月 21 日，本集团获得新疆东部地区客户修井服务中标通知，此服务为客户为了提高运营效率进行内部改革，将内部队伍的资产交由服务公司管理并提供服务，客户承诺为中标方提供市场准入资质，及随后签订相应的合同，合同金额为人民币 114 百万元，预计 2015 年实际实现收入将不高于此合同金额。此前，本集团已于 7 月披露其于伊拉克市场新获得一个采油处理厂设施连续运行管理项目。以上事件标志着本集团采油业务在近期获得重大进展，采油业务未来三年的高速发展已经奠定了坚实的基础。因此，本集团发布采油集团未来三年的发展规划。

本集团的采油业务是在油田开发建设完成之后，为保障油田的正常生产，为油田提供日常生产管理及维修维护服务。油田投产后的维护生产服务包括地面设施及设备的维护服务、油气井井筒内的作业维护服务、以及油藏的监测服务等。相对应的，本集团的采油业务也分别分为服务于油田地面设施及设备的采油运行管理服务产品线、服务于井筒作业维护的采油生产作业服务产品线、以及服务于油藏监测的油藏

生产技术服务产品线。本集团具备在油田投产后生产过程全方位的服务能力。采油业务针对客户操作运营成本开支，将为本集团带来更多长期稳定的收入，改善收入结构，降低本集团对油公司客户资本开支类项目的依赖，平衡行业周期性变化的影响。

本集团**采油运行管理服务**以向油田提供井站运行、油田设施维修维护及地面工程服务等，以长期油田开采服务合同为基础的人员服务为主的轻资产服务，从 2012 年开始，本集团开始建设采油运行管理服务产品线，通过两年多的建设，目前拥有工程师 150 名，计划未来三年发展为拥有逾 450 名工程师的团队。采油运行管理服务产品线以中东、非洲地区市场为主，团队主要成员具备多年海外采油运行管理作业经验，运行稳定，获得客户良好评价，该产品线在合同到期后客户将优先考虑与本集团续签合同。目前此产品线已获得连续两年运行的在手订单逾人民币 270 百万元，本集团将继续开拓中东其他地区市场及南美市场，预计此产品线未来三年年均复合增长率将达到本集团对产品线增长率要求 30%-50% 的上限，其于 2015 年收入主要由在手订单及后续订单支撑，在手订单中 2015 年可执行部分约为人民币 140 百万元。

本集团**采油生产作业服务**产品线涵盖修井、调剖、堵水等业务，修井业务于 2014 年初正式启动，主要以现场工程服务人员配合修井设备，目前以西北油田为主要市场，针对油井投入开发后的生产需要，提供开展油水气井常规、大修作业、侧钻、试油完井一体化作业等。本集团在新疆东部地区中标修井服务，中标所需的共 16 台修井设备将由客户提供，并由本集团提供团队进行管理。该模式开辟了国有油公司与独立油田服务公司的全新合作模式，将帮助本集团抓住国内市场开放的良好机会，在市场复苏时抢占先机。此次在新疆东部地区修井服务中标及在新疆南部地区获得市场准入资质意味着本集团的采油生产作业服务将实现跨越式的增长，可以为本集团在该新市场带来持续、稳定的收入来源。此产品线目前拥有修井机 4 台，并管理修井机 16 台。目前此产品线的在手订单为人民币 150 百万元，本集团将逐渐把这种与国有油公司合作的模式推广到国内其他市场，并积极开拓中东市场及南美市场的修井及其他采油生产作业服务，预计此产品线未来三年年均复合增长率将超过本集团

对产品线增长率要求的上限，实现跨越式增长，并逐步扩充团队，在 2017 年建成逾 900 人的团队。在 2015 年，该产品线预计实现收入大部分已获得在手订单保障，在手订单中 2015 年可执行部分约为人民币 150 百万元。

本集团**油藏生产技术服务**产品线是正在建设中的产品线，此产品线以提高采收率为目的，配套的油藏服务包括生产动态监测和评估、油藏生产方案优化，提供专项油藏服务、专项的油田工程师服务、及专项咨询服务。预计在 2015 年将取得进展，将初步完成产品线建设，并实现一定收入。

未来三年，本集团预计，依靠采油运行管理服务产品线的平稳增长、2014 年正式启动的采油生产作业服务产品线的跨越式发展、以及正在建设的油藏生产技术服务产品线的发展，覆盖油田投产后期全方位服务的三条产品线将形成梯队依次对采油业务增长做出贡献，本集团采油模块业务年均复合增长率将达到本集团对产品线增长率要求的上限。资本开支方面，本集团预计该模块未来三年总体资本开支将保持在较低水平。人力资源方面，本集团预计采油模块将在未来三年逐步增加约 600 名现场员工。

本集团预计，为了优化作业提高效率，国内市场油公司客户与油田服务公司将针对国内油公司的油田投产后期的维护生产作业服务的刚性需求展开更为深入的合作。本集团作为油气行业改革的先行者，预计将与国内其他油田形成类似的战略合作伙伴关系，帮助本集团采油模块业务实现规模化发展，并帮助本集团与客户更紧密地联系，形成长期稳定的合作关系，为持续发展带来更多项目机会。

~ 完 ~

## 关于安东油田服务集团

安东油田服务集团（香港联交所股票代码：3337）是中国领先的独立一体化油田工程技术服务供应商。本集团的产品与服务覆盖油气田开发及生产全过程，包括油藏管理、钻井、完井、井下、采油及管材，具有完善的产品线及一体化的服务能力，为油公司解决油气田增产、提速、降本及安全环保的难题。本集团的快速增长受惠于国内天然气开发的高速发展及本集团在海外市场的业务扩充。本集团的战略目标是成为立足于中国的全球领先的油田技术服务公司。

本集团总部设在北京，在全球建立国际化的网络体系，覆盖中国的塔里木区域、鄂尔多斯区域、西南区域、其他区域，以及海外的伊拉克及其他中东市场、中亚非洲区市场、美洲区市场，是中国最佳的民营油田工程技术合作伙伴，全球最佳的中国合作伙伴。

### 媒体垂询

#### 伟达公共关系顾问

方慧嫦（Elisa Fong）

电话：(852) 2894 6224

电邮：elisa.fong@hkstrategies.com

李家蔚（Ka Wai Li）

电话：(852) 2894 6252

电邮：kawai.li@hkstrategies.com