

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

# ANTON 安東

## 安東油田服務集團 Anton Oilfield Services Group

(於開曼群島註冊成立之有限公司)

股份代號：3337

(

### 公 告

#### 二零一四年第二季度運營情況及 二零一四年第三季度展望

安東油田服務集團(「本公司」)，連同其附屬公司，合稱「本集團」)董事會(「董事會」)欣然公告二零一四年三月三十一日至六月三十日之三個月(「本季度」)的運營情況及在手訂單。

#### 二零一四年第二季度運營概述

本季度，國內，油公司繼續推進天然氣開發並加大市場化力度落實。在鄂爾多斯盆地，油公司通過全面開展井筒工程的各項工程公開招標，加快實現中國的油田技術服務市場的全面開放。本集團把握機會，在本季度繼續從公開招標中囊括多個壓裂泵送服務合同，使本集團進一步在當地實現常規服務全面規模化的發展。本季度，非常規油氣的開發在國內繼續加快發展，在川渝盆地、長江流域的頁岩氣開發正在緊鑼密鼓的進行，緻密油的開發在准格爾盆地、松遼盆地以及蘇北盆地也在進行。本季度，本集團為頁岩氣及緻密油客戶開始實施油藏產量管理的一體化服務模式，

同時繼續發展單項技術服務如連續油管測井技術服務，並相繼推出及實施多項有利於非常規資源開發的新增產品線如油田環保技術、陶粒支撐劑等。部份市場的開放和非常規油氣的開發為本集團的發展打開新的市場空間的同時，油公司經營策略的調整及市場開放導致的競爭加劇，也給本集團帶來了壓力。

海外，本集團的重點市場發展良好。其中伊拉克市場，不斷獲得突破，儘管6月以來，當地發生了政治事件，但由於本集團所服務的項目均位於伊拉克南部，因此基本不受這次事件影響，運作正常，而且繼續積極準備滿足客戶旺盛的服務需求。本季度，本集團的多個服務項目得到續簽並且加大合同規模，同時，也新增了服務項目。在美洲地區，本集團牢牢抓住該地區在防砂控水方面的需求，在北美的加拿大發展了更多當地及國際知名的油公司客戶，在南美，繼續發展哥倫比亞市場，並且成功通過引入防砂控水服務打開了厄瓜多爾市場，區域發展充滿活力。

## 二零一四年第二季度作業情況

本季度，本集團整體運行平穩，尤其邁入本季度末，各條產品線的運行加快。其中，在本年度新推出的產品線如油藏產量管理服務、油田環保技術、陶粒支撐劑、修井服務都進入穩定運行的階段；設備服務相關的產品線如鑽機服務及壓裂泵送服務都進入規模化、日常化的運行階段。

本季度，本集團通過油藏產量管理及與斯倫貝謝合資公司同舟合作開展工程項目管理一體化的服務模式加快實施一體化項目，同時本集團的設備服務與輕資產技術開始形成較好的相互拉動，鑽井總包和壓裂總包的一體化作業持續增加。但隨著本集團一體化服務的進程加快，大型總包項目施工時間與結算時間與短週期的單項技術相比較長。

## 二零一四年第二季訂單情況

本集團於本季度的新增訂單約693.4百萬元人民幣，其中，國內新增訂單約424.6百萬元人民幣，海外新增訂單約268.9百萬元人民幣。在主要的新增訂單中，本集團的壓裂泵送服務在鄂爾多斯盆地再度從公開招標中脫穎而出，獲得多個年度合同。在頁岩氣開發方面，油藏產量管理服務中標湖北的一體化項目，合同模式是本集團對項目進行全過程管理，得到基本費的同時，也通過達到初始產量的目標得到一定的獎勵。在塔里木盆地，本集團獲得雙分支井鑽完井總包項目的合同，也獲得修井作業年度合同。於伊拉克地區，採油運行管理服務新增一個中央處理設施(CPF)項目，再次中標完井工具項目與防砂項目，以及再次中標連續油管酸化項目，合同金額與之前相比有較大的增長。

本集團截止二零一四年六月三十日，在手訂單約1,814.9百萬元人民幣，其中，國內在手訂單約1,064.2百萬元人民幣，海外在手訂單約750.8百萬元人民幣。

備註：

- 為了更適當地反映本集團的業務發展模式，本集團自二零一四年第一季度起不再以井次的披露方式提供季度運營數據，改為以披露每季度的新增訂單以及在每季度末的在手訂單為替代的季度運營數據披露方式。
- 在手訂單是管理層根據與客戶簽訂的合同和協議計算和判斷在既定的日期之後可以執行的工作量。新增訂單是在本季度內新增加的在手訂單。在手訂單會受到合同的執行而減少，也會由於市場的意外變化導致管理層對在手訂單的調整。

## 二零一四年第二季度服務能力建設進展

本季度，在常規設備配套方面，截止本公告日，本集團共有七台鑽機到位。第七台鑽機於七月中旬正式動遷，在鄂爾多斯盆地的中標鑽井項目開始施工。

在產品線建設方面，本集團為壓裂關鍵材料所建立的陶粒支撐劑生產線於六月已經連續穩定試運行兩個月，產品質量穩定，將幫助本集團在壓裂方面形成更完整的價值鏈，與其它增產業務形成協同效應。

在人力資源方面，本季度，本集團完成了逾1,000名應屆畢業生的招聘，將於下季度到崗接受培訓。在品牌方面，本季度，本集團推出了新的集團品牌標識和配套的視覺識別系統，體現本集團的「最佳」品牌定位。

## 二零一四年第三季度運營展望

展望二零一四年第三季度，行業機會逐步加大呈現，國內的部份市場開放力度將進一步加大，油公司在非常規油氣的開發將加快進度，海外重點市場保持需求。與此同時，國內市場開放帶來的競爭加劇、海外局勢的不穩定因素、本集團的成本壓力等情況仍然存在。機會與挑戰並存。

第三季度，本集團將按照進度執行訂單的交付，預計將進入到施工高峰期。

第三季度，本集團將加快業務拓展。國內，在塔里木盆地、鄂爾多斯盆地、四川盆地，通過擴大現有產品線的業務、推進新產品線的進入、進一步推廣一體化總包服務，實現區域的市場擴張。同時，加快在頁岩氣及緻密油氣市場推廣產品和服務，開展一體化總包服務。海外，將繼續發展伊拉克市場，同時積極開拓南美市場，在哥倫比亞的前期成功上發展新的項目。

第三季度，在服務能力建設方面，預計在第一季度訂購的25,000水馬力將全部到位，屆時本集團將具備合共約100,000水馬力壓裂泵送服務能力；繼續推動連續油管設備的到位。在基地建設方面，本集團於天津的完井工具基地，四川遂寧的井下基地以及陶粒生產基地將正式完工投產，為各產品線的生產、作業、培訓提供重要支持，推動本集團產品線建設工作。在人力資源方面，應屆畢業生將於第三季度到位接受培訓，同時積極開展明年校園招聘的準備工作，繼續為集團發展提供人力資源保障。

### 免責聲明

- 上述運營數據未經審核，乃根據本集團初步內部資料編製，鑒於合同簽訂、施工進度、客戶計劃等存在各種不確定性，上述季度運營數據與本集團的定期財務報告披露的信息可能存在差異，因此本公佈的季度運營數據僅作為階段性資料供參考。
- 上述季度運營數據並不構成亦不應被視作購買或出售本集團任何證券或金融產品的邀請或招攬。其並非亦非旨在提供任何投資服務或投資建議。投資者買賣本公司證券時務須謹慎行事，並避免不恰當地依賴該等資料。如有任何疑問，投資者應尋求專業人士或財務顧問的專業意見。

承董事會命  
安東油田服務集團  
主席  
羅林

香港，二零一四年七月二十日

於本公佈日期，本公司的執行董事為羅林先生、吳迪先生及劉恩龍先生；非執行董事為Jean Francois POUPEAU先生；而獨立非執行董事為張永一先生、朱小平先生及王明才先生。