*香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。*

安東油田服務集團
Anton Oilfield Services Group

（於開曼群島註冊成立之有限公司）
（股份代號：3337）

# 公　告

## 二零一四年第一季度運營情況及二零一四年第二季度展望

安東油田服務集團(「**本公司**」，連同其附屬公司，合稱「**本集團**」)董事會(「**董事會**」)欣然公告二零一四年一月一日至三月三十一日之三個月(「**本季度**」)的運營情況及在手訂單。

### 二零一四年第一季度運營概述

二零一四年，國內，油公司保持勘探開發的投資計劃，繼續加大對天然氣開發的力度，並且積極推進頁岩氣項目的開發。塔里木、鄂爾多斯、四川盆地保持為重點天然氣開發盆地。油公司積極響應市場化改革的要求，本季度，加快市場的開放，給獨立油田服務公司帶來更多機會，基於本集團在鑽機和壓裂泵送服務能力建設的提前部署並已經過一段時間的成熟作業，積累了良好的業績，因此在油公司對設備服務的招標中，獲得先機，鑽機服務和壓裂泵送服務全面中標，豐富了在手訂單。與此同時，響應國家能源戰略的要求，油公司加大投資，積極推進頁岩氣的勘探開發，並開始進行緻密油開發的先導性試驗，為本集團的一體化服務創造大好機會。市場的開放和非常規油氣的開發為本集團的發展打開了新的市場空間。

海外，本集團的重點市場商機頻現。其中伊拉克市場呈現服務供不應求的局面，本集團憑藉「最佳」品牌，繼續擴大在現有項目的服務覆蓋，並且繼續加大對國際油公司和國家油公司市場的滲透；美洲地區，南美市場在哥倫比亞的業務繼續擴張，獲得批量訂單，區域發展充滿活力。

## 二零一四年第一季度作業情況

本季度，本集團整體運行平穩，各區域的作業正常推進，作業量穩步發展。受到正常行業規律的影響，部分項目在第一季度尚未開工，預計在第二季度陸續展開作業。本集團在本季度的工作重點是為全面參與各區域的招標機會積極進行市場準備。QHSE管理參照全球最佳實踐持續得到完善，以支持作業量的增加。

## 二零一四年第一季訂單情況

本集團於本季度的新增訂單約1,198.6百萬人民幣，其中，國內新增訂單約628.2百萬元人民幣，海外新增訂單約570.4百萬元人民幣。在主要的新增訂單中，本集團的鑽機服務、壓裂泵送服務分別在大型的公開招標中先拔頭籌，所有已到位及在建的自主鑽機已經在鄂爾多斯盆地及四川盆地獲得年度訂單，壓裂泵送服務也在鄂爾多斯盆地獲得年度訂單，並且為大型頁岩氣項目的開發提前做好市場準備。在緻密油方面，新推出的油藏產量管理服務中標水平井單井總包服務項目。於伊拉克地區，採油技術服務中標伊拉克哈法亞CPF-2運行管理服務。

本集團截止二零一四年三月三十一日，在手訂單約1,932.2百萬元人民幣，其中，國內在手訂單約1,207.4百萬元人民幣，海外在手訂單約724.8百萬元人民幣。

*備註：*

- 為了更適當地反映本集團的業務發展模式，本集團自二零一四年第一季度起不再以井次的披露方式提供季度運營數據，改為以披露每季度的新增訂單以及在每季度末的在手訂單為替代的季度運營數據披露方式。

- 在手訂單是管理層根據與客戶簽訂的合同和協議計算和判斷在既定的日期之後可以執行的工作量。新增訂單是在本季度內新增加的在手訂單。在手訂單會受到合同的執行而減少，也會由於市場的意外變化導致管理層對在手訂單的調整。

## 二零一四年第一季度服務能力建設進展

本季度，本集團繼續根據其一體化服務戰略推進服務能力的建設。在投資常規設備的配套方面，本季度新到位兩台鑽機，截止二零一四年三月三十一日，本集團已到位鑽機共六台，尚有一台鑽機預計在第二季度到位，合共七台鑽機都已經落實了訂單。本季度，本集團新訂購25,000水馬力壓裂泵送服務能力，預計於第三季度到位。

在產品線建設方面，本季度，本集團加快壓裂支撐劑的生產能力建設，已進入後期階段；大力發展管材服務的第三方專業化檢測業務，在本季度加大投資在儀器儀表檢測方面的服務能力，全面啟動鑽井、完井、井下作業、採油各條新技術產品線的建設。

在人力資源方面，本季度，本集團加快推動領軍人才建設計劃，以支持本集團的產品線建設和區域化佈局的戰略實施。

## 二零一四年第二季度運營展望

展望二零一四年第二季度，行業進入市場活躍期，國內的市場開放力度將進一步加大，油公司在非常規油氣的開發將加快進度，海外市場的形勢將逐漸明朗。與此同時，國內市場開放帶來的競爭加劇、海外局勢的不穩定因素、本集團的成本壓力等情況仍然存在。機會與挑戰並存。

第二季度，本集團將按照進度執行訂單的交付，預計鑽機及壓裂設備面臨全面啟動，作業工作量將持續上升，並將於第二季度末開始進入到下半年的作業高峰期。

第二季度，本集團將加快業務拓展。國內，在塔里木盆地、鄂爾多斯盆地、四川盆地，通過擴大現有產品線的業務、推進新產品線的進入、進一步推廣一體化總包服務，實現區域的市場擴張。同時，加快在頁岩氣及緻密油氣市場推廣產品和服務，開展一體化總包服務。海外，將繼續發展伊拉克市場，同時積極開拓南美市場，在哥倫比亞的前期成功上發展新的項目。

第二季度，在服務能力建設方面，預計新到位一台鑽機；繼續推動壓裂泵送及連續油管設備的陸續到位；積極推進新產品線的建設。在人力資源方面，加大領軍人才的引進，以支持產品線建設。在品牌方面，本集團將於五月份亮相美國OTC休斯頓國際石油展覽會，在這項全球行業盛事中展現本集團「中國最佳的民營油田工程技術合作夥伴，全球最佳的中國合作夥伴」的品牌，充分發揮品牌支持業務發展的作用。

***免責聲明***

- *上述運營數據未經審核，乃根據本集團初步內部資料編制，鑒於合同簽訂、施工進度、客戶計劃等存在各種不確定性，上述季度運營數據與本集團的定期財務報告披露的信息可能存在差異，因此本公佈的季度運營數據僅作為階段性資料供參考。*

- *上述季度運營數據並不構成亦不應被視作購買或出售本集團任何證券或金融產品的邀請或招攬。其並非亦非旨在提供任何投資服務或投資建議。投資者買賣本公司證券時務須謹慎行事，並避免不恰當地依賴該等資料。如有任何疑問，投資者應尋求專業人士或財務顧問的專業意見。*

承董事會命
**安東油田服務集團**
*主席*
**羅林**

香港，二零一四年四月二十一日

*於本公佈日期，本公司的執行董事為羅林先生、吳迪先生及劉恩龍先生；非執行董事為Jean Francois POUPEAU先生；而獨立非執行董事為張永一先生、朱小平先生及王明才先生。*